

De in's en out's van de gerechtelijke incassoprocedure in Duitsland

Kleve, 7 november 2011

Rond 70 procent van de Nederlandse bedrijven die exporteren naar Duitsland verwachten in 2011 een groei van hun exportomzet. Ondanks een stijgende omzet kan ook uw onderneming zomaar financieel in het nauw raken, bijvoorbeeld doordat Duitse afnemers in gebreke blijven en hun schulden niet betalen. Met de juiste contracten en een consequente (gerechtelijke) incasso van openstaande vorderingen kan dit risico grotendeels ondervangen worden. Maar welke contractuele afspraken zijn belangrijk en hoe functioneert een gerechtelijke incassoprocedure in Duitsland? In het kader van deze bijeenkomst zullen onder meer de volgende aspecten aan de orde komen:

- Duits of naar Nederlands recht? De betekenis van de juiste rechtskeuze
- De tenuitvoerlegging van Nederlandse vonnissen in Duitsland
- De gerechtelijke incassoprocedure in Duitsland
- De Europese executoriale titel – annotaties uit de praktijk



Andreas Lutze



Jochen Haukes

Een praktijkgerichte bijeenkomst die u niet mag missen wanneer u in Duitsland zaken doet. Graag nodigen wij u uit om deel te nemen aan dit seminar. De voertaal tijdens de bijeenkomst is Nederlands.

Waar en wanneer?

Maandag 7 november 2011 in de Wasserburg Rindern, Wasserburgallee 120, Kleve. De bijeenkomst vindt plaats van 17.00 – 19.00 uur. Ontvangst met koffie vanaf 16.30 uur. De bijeenkomst wordt afgesloten met een borrel.

Deelnamekosten

De deelnamekosten bedragen € 35,- per persoon.

Aanmelden

Aanmelding per email via: degroot@lutze-haukes.de.



RECHTSANWÄLTE

Meer informatie?

Mocht u meer willen weten over de bijeenkomst, neemt u dan contact op met mevrouw [Muriel de Groot](#).



RECHTSANWÄLTE

Hoffmallee 55 | 47533 Kleve

T: +49 (0) 2821 – 71 30 79 - 0

F: +49 (0) 2821 – 71 30 79 - 9

E: lutze@lutze-haukes.de

www.ondernemingsrecht-duitsland.de